

# HEIMLADEN

WIR STELLEN EIN!

## WERKSTUDENT:IN B2B-VERTRIEB

(M/W/D)

Gemeinsam gestalten wir die Zukunft. Und zwar jetzt! Das ist das Selbstverständnis von HEIMLADEN - Ein Unternehmen, gegründet mit der Mission, den Wandel zu nachhaltiger Mobilität zu beschleunigen.

Unser standardisiertes und skalierbares Ladekonzept in Form eines Wallbox-Abos ist optimal auf die Bedürfnisse in Immobilien zugeschnitten. Egal ob im Mehrfamilienhaus oder auf der Arbeit: wir machen Elektromobilist:innen das Laden so einfach, komfortabel und sorgenfrei wie möglich.

Nachdem wir in unseren ersten beiden Jahren bereits ein starkes Wachstum hingelegt haben, suchen wir ab sofort eine:n Werkstudent:in zur Verstärkung unseres Teams im B2B-Vertrieb an unserem Standort in Würzburg.

### DEINE AUFGABEN

Als Werkstudent:in mit einer Arbeitszeit von 20 Stunden pro Woche wirst Du Teil des Vertriebs:

- Verantwortungsvolle Unterstützung im gesamten Vertriebsprozess (von Vorqualifizierung neuer Anfragen bis After Sales)
- Eigenverantwortliche Bearbeitung von Tickets im Betrieb von Ladelösungen in Immobilien (z.B. Bestellung Wallbox-Abo)
- Vor- & Nachbereitung von Events der Immobilienbranche, teilweise auch Besuch dieser Events mit dem Team
- Unterstützung von Outbound-Aktivitäten zur Lead Generation (in Zusammenarbeit mit dem Marketing)
- Pflege des CRM-Systems bei Weiterentwicklung des Vertriebsprozesses und Geschäftsmodells
- Eigenständige Recherchen, Analysen und Reporting an Gründer-Team

### DAS BRINGST DU MIT

- Du bist eingeschrieben in bspw. Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen oder Immobilien-Studiengängen
- Du kennst wesentliche Arbeitsweisen und Zusammenhänge von kleinen, dynamischen Teams
- Du arbeitest gerne mit digitalen Tools und bist grundsätzlich mit CRM- und Projektmanagement-Tools vertraut
- Zudem bist Du ein Teamplayer, sagst Deine Meinung, denkst in Lösungen und packst an, wo es gerade brennt

### WARUM HEIMLADEN

- Flexibilität und Freiraum für eigene Ideen und Umsetzungen sind bei uns selbstverständlich
- Wir bieten flexible Arbeitszeiten und ermöglichen Dir natürlich auch Home-Office Tage
- Bei uns kannst Du wirklich was bewegen, denn wir bauen gemeinsam mit Dir unser Unternehmen auf
- Wir brennen für das, was wir tun und können es kaum erwarten gemeinsame Erfolge zu feiern
- Regelmäßige Firmen- und Teamevents schweißen unser Team zusammen
- Wir zahlen Dir einen Stundenlohn von mindestens €14
- Gerne betreuen wir Dich bei Deiner Masterarbeit mit einem für uns relevanten Thema
- Nach Deinem Studium würden wir Dich gerne in eine Vollzeit-Stelle übernehmen

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Schreib uns an [jobs@heimladen.de](mailto:jobs@heimladen.de)

Dein Ansprechpartner

Max Wojtynia  
CEO & Founder

