

HEIMLADEN

WIR STELLEN EIN!

SALES MANAGER:IN ELEKTRO- MOBILITÄT & LADEINFRASTRUKTUR

(M/W/D)

Während alle noch über wachsende Elektromobilität, aber fehlende Ladeinfrastruktur diskutieren, setzen wir es einfach um! Unsere Mission ist es, den Übergang zu nachhaltiger Mobilität zu beschleunigen.

Wir sind HEIMLADEN! Ein Startup, genau für diese Mission gegründet. Egal ob zuhause oder auf der Arbeit – wir machen Elektromobilist:innen das Laden so bequem und kosteneffizient wie möglich. Das nennen wir LADEQUALITÄT, ein Komfort der schnellstmöglich an allen Stellplätzen geschaffen werden muss. Daher ist unser standardisiertes und skalierbares Ladekonzept in Form eines Wallbox-Abos optimal auf die Bedürfnisse der Immobilienbranche zugeschnitten. Nachdem wir unsere ersten Pilotprojekte erfolgreich umgesetzt haben, können wir uns vor Anfragen kaum retten. Daher suchen wir ab sofort Verstärkung für unser Vertriebs-Team in Würzburg oder Köln.

DEINE AUFGABEN

- Als Ansprechpartner:in im Vertrieb stehst Du unseren B2B-Kunden der Immobilienbranche zur Seite und unterstützt das Projektmanagement-Team bei der Objektanalyse und dem Kundenaustausch
- Du gewinnst neue Immobilien-Partner und kümmerst Dich um eine schnelle Angebotsunterbreitung und Beauftragung, dabei freust Du Dich über digitale Prozesse
- Zudem bist Du von unserer Mission überzeugt und kannst diese bei Kunden und Veranstaltungen vermitteln
- Mit Kunden-Feedbacks und eigenen Ideen treibst Du die Weiterentwicklung unserer Technischen Roadmap und eingesetzter Systeme an
- Mit deiner Kreativität unterstützt Du das Marketing-Team bei unserer Außendarstellung und Organisation von Kampagnen

DAS BRINGST DU MIT

- Mehrere Jahre Vertriebserfahrung in der Immobilienbranche, Ladeinfrastruktur oder Elektromobilität
- Google Workspace, CRM-Systeme, Office-Produkte und Präsentationstools sind dir nicht fremd
- Du bist ein Visionär und Lösungsfinder mit Verhandlungsgeschick und einer starken Kommunikation
- Noch dazu bist Du hoch motiviert, Dich auch persönlich weiterzuentwickeln und mit Deinen Aufgaben und in einem dynamischen Team zu wachsen
- Du kannst ab sofort in Würzburg oder Köln starten

WARUM HEIMLADEN

- Bei uns kannst Du wirklich was bewegen, denn wir bauen gemeinsam mit Dir unser Startup auf
- Wir arbeiten auf Augenhöhe mit flachen Hierarchien vom Gründer bis zum Werkstudent
- Wir brennen für das, was wir tun und können es kaum erwarten gemeinsame Erfolge zu feiern
- Du kannst Dich darauf freuen, dass Du nicht ständig im Elektroauto unterwegs bist, um Kunden zu besuchen, sondern endlich effizient aus einem unserer Büros oder von zu Hause arbeiten kannst
- Um Deinen Akku wieder aufladen zu können, hast Du 30 Urlaubstage
- Flexibilität und Freiraum für eigene Ideen und Umsetzungen in unser Startup sind selbstverständlich
- Regelmäßige Firmen- und Teamevents schweißen unser Team zusammen

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Schreib uns an jobs@heimladen.de

Dein Ansprechpartner

Max Wojtynia
CEO & Founder

